

Унитарное предприятие  
«Нафтан-Сервис»  
г.Новополоцк

«Утверждаю»  
Директор Унитарного предприятия  
по оказанию услуг  
\_\_\_\_\_ А.В. Белохвостов  
« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2023г.

### ИНСТРУКЦИЯ

для проведения процедуры оформления конкурентного листа  
по закупке автомобиля ГАЗель Next

1	Наименование заказчика	Унитарное предприятие по оказанию услуг «Нафтан-Сервис»
2	Предмет закупки, его количество (объем), перечень технических, потребительских показателей (характеристик) и требований к закупаемым товарам. Возможность предоставления аналогичных товаров и описание способа их оценки.	автомобиля ГАЗель Next (или аналог) количестве 1 единица. <b>Технические характеристики, требования и комплектность</b> Полная масса 3500 кг. Тип двигателя: дизельный Кузов: цельнометаллический фургон Количество мест: 6+1 Трансмиссия: МКПП-5 Дата изготовления: не бывший в эксплуатации Экологический класс: не ниже Евро 2 Дверь боковая пассажирская: одностворчатая сдвижная Двери задние грузового отсека: распашные с ручным открыванием Длина грузового отсека: 3000 мм Оценка соответствия предлагаемого товара заявленным техническим характеристикам будет осуществляться техническими специалистами Унитарного предприятия «Нафтан-Сервис».
3	Срок поставки товаров	90 рабочих дней
4	Место, условия поставки товаров	<b>Условия поставки:</b> Склад Унитарного предприятия «Нафтан-Сервис» г. Новополоцк.
5	Требования к форме, сроку и порядку оплаты, валюте платежа, др.	<b>Условия оплаты:</b> - по факту поставки товара с отсрочкой платежа предпочтительно в течение 30 банковских дней; - предоплата 50%, 50% - по факту получения уведомления о готовности товара к отгрузке. <b>Валюта платежа:</b> - для резидентов Республики Беларусь - белорусский рубль; - для нерезидентов Республики Беларусь - рубли РФ. Для резидентов стран Таможенного союза при вывозе товаров с территории стран Таможенного союза применяется ставка НДС- 0%.
6	Требования к сроку действия предложений	<b>Срок действия предложения - не менее 90 дней</b> со дня окончания срока подачи предложений. Выполнение данного требования является обязательным и подразумевает безусловное сохранение всех условий представленного предложения (цена, условия оплаты, условия поставки, сроки поставки и др.) в течение указанного срока. Изменение любых условий предложения допускается только при проведении переговоров по снижению цен предложений <u>в сторону их улучшения для заказчика.</u> (Дополнительно см. п.13 Инструкции.)
7	Информация о допуске юридических и физических лиц к	К процедуре закупки допускаются юридические и физические лица, независимо от организационно-

	участию в процедуре закупки	правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которые соответствуют требованиям, установленным в настоящей инструкции.
8	Требования к участникам закупки. Перечень документов и сведений, которые участники должны предоставить в подтверждение своих квалификационных данных	<p>Участники в подтверждение своих квалификационных данных должны предоставить:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>документы, подтверждающие официальные партнерские отношения участника с производителем предлагаемого к поставке товара</b> (договор с производителем, договор поручения, доверенность, сертификат партнера и другие) в случае, если участником предлагаются к поставке товары, не производимые им.</li> <li>- <b>гарантийное письмо</b>, подписанное руководителем предприятия о том, что участник не находится в процессе ликвидации, реорганизации в форме разделения или выделения (для юридических лиц), а также в стадии прекращения деятельности (для индивидуальных предпринимателей), не признан в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением нахождения в процедуре санации;</li> <li>- <b>свидетельство государственной регистрации;</b></li> <li>- <b>гарантийное письмо</b> о предоставлении на этапе исполнения договора документов, подтверждающих легальность ввоза товара, на таможенную территорию Республики Беларусь - для резидентов Республики Беларусь (импортеров).</li> </ul> <p>Сбытовые организации (официальные торговые представители) производителя предлагаемого товара, для определения статуса участника, дополнительно предоставляют:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- документы (договор (соглашение) с производителем товара (с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители товаров), устав либо договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель товара), подтверждающие полномочия участника на реализацию товаров.</li> </ul>
9	Заявление о возможных переговорах с участниками о снижении цены их предложений	<p>С участниками, прошедшими квалификационный отбор, могут быть проведены переговоры о снижении цены представленных предложений (и изменении иных условий предложений участников в сторону их улучшения для заказчика).</p> <p>Порядок проведения переговоров будет сообщен дополнительно, в случае их проведения.</p>
10	Заявление о праве заказчика отклонить предложение, отменить проводимую закупку	<p><b>Предложение участника отклоняется, если:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▶ участник находится в процессе ликвидации, реорганизации в форме разделения или выделения, в стадии прекращения деятельности, или признан в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации;</li> <li>▶ участник представил недостоверную информацию о себе;</li> <li>▶ участник не представил, либо представил неполную (неточную) информацию о себе и отказался представить соответствующую информацию в приемлемые для заказчика сроки;</li> <li>▶ участник не соответствует требованиям заказчика к данным участников;</li> <li>▶ участник включен в формируемый Министерством</li> </ul>

		<p>экономики Республики Беларусь реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам;</p> <p>► цена предложения участника, не являющегося производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем) не ниже цены участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя);</p> <p>► предложение не отвечает требованиям, установленным в данной инструкции.</p> <p><b>Заказчик может отклонить все предложения</b> участников как содержащие экономически невыгодные для него условия.</p> <p><b>Заказчик может отменить процедуру закупки на любом этапе ее проведения, в случаях:</b></p> <p>► отсутствия финансирования;</p> <p>► утраты необходимости приобретения товаров;</p> <p>► изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.</p>
11	Критерии и способ оценки и сравнения предложений участников	<p>При соответствии предложения требованиям, установленным в настоящей инструкции:</p> <p>- наименьшая цена предложения с учетом доставки, таможенных и иных платежей - удельный вес - 100%</p> <p>В случае если в процедуре закупки принимают участие участники, в отношении которых применяются различные системы налогообложения, цены предложений участников процедуры закупки будут сравниваться без учета налога на добавленную стоимость, если иное не предусмотрено законодательством.</p>
12	Заявление о применении преференциальной поправки при оценке предложений	Преференциальная поправка не применяется
13	Расчет и выражение цены предложения	<p>Участник в своем предложении указывает цену за единицу товара (шт.) и общую цену предложения с учетом всех платежей, которые Покупатель должен оплатить Продавцу.</p> <p><b>Важно!</b> Цены, предложенные участниками должны оставаться фиксированными. Предложения, предполагающие корректировку цены в период срока действия предложения будут рассматриваться как не отвечающие требованиям настоящей инструкции (см. п.10 Инструкции).</p>
14	Наименование валют, в которых может быть выражена цена предложения	Белорусский рубль, рубль РФ
15	Наименование валюты, которая будет использована для сравнения и оценки предложений, и курс, который будет применяться для приведения цен предложений к единой валюте в целях их сравнения и оценки	<p>Белорусский рубль.</p> <p>Оценка предложенной цены, представленной в валюте отличной от белорусского рубля, будет проводиться путем приведения этой цены к величине, выраженной в белорусских рублях через кросс-курс Национального Банка Республики Беларусь на дату окончания срока подачи предложений. Кросс-курс остается неизменным до окончания проведения процедуры закупки.</p>
16	Наименование языков, на которых может быть подготовлено и представлено предложение, а также составлен и заключен договор	<p>Предложение – русский</p> <p>Контракт – русский (русско-английский)</p>

	(контракт)	
17	<p>Проект договора на закупку (его основные условия), требования к его заключению и срок заключения договора.</p>	<p><b>Основные условия договора:</b>  В договор включаются существенные условия, сформированные по результатам процедуры закупки, а также содержащие следующие обязательства поставщика:  - предоставление поставщиком документов, подтверждающих факт покупки предлагаемого товара непосредственно у его производителя;  - предоставление поставщиком документов, подтверждающих законность ввоза товаров на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации) - для резидентов Республики Беларусь (импортеров);  - предоставление поставщиком при поставке паспорта (формуляра) или сертификата с указанием гарантийного срока на товар;  - уплата поставщиком пени за нарушение сроков исполнения обязательств в размере 0,1% от суммы неисполненного обязательства за каждый день просрочки исполнения;  - в случае не достижения соглашения в результате переговоров по спорам, возникшим в связи с исполнением договора, спор подлежит разрешению в экономическом суде Витебской области (по месту нахождения заказчика).  Договор с победителем закупки заключается в течение срока действия предложения.  При этом договор может быть заключен не ранее, чем через пять календарных дней после выбора победителя, в течение которых может быть урегулирован спор, вызванный решениями и (или) действиями (бездействием) заказчика.  С момента принятия решения о выборе поставщика до заключения договора ни заказчик, ни выбранный поставщик не имеют права предпринимать какие-либо действия, препятствующие его заключению. Договор подписывается на условиях предложения выбранного поставщика с учетом результата переговоров о снижении цены этого предложения (если такие переговоры проводились) и настоящей инструкции.</p>
18	<p>Требования к форме и содержанию предложения</p>	<p><b>Предложение должно быть подано в письменной форме и содержать:</b>  <b><u>I. Коммерческая часть:</u></b>  - Наименование участника, его юридический адрес и банковские реквизиты, номер контактного телефона;  - Наименование, количество и комплектность предлагаемого товара;  - Цену за единицу товара (шт.) и общую цену предложения с учетом всех платежей, которые Покупатель должен оплатить Продавцу.  - Условия оплаты.  - Срок действия предложения.  - Срок поставки товаров с момента подписания договора (контракта).  - Условия доставки товаров.  - <u>Наименование производителя товара</u>, предлагаемого к поставке.  <b><u>II. Техническая часть (согласно п.2 настоящей инструкции).</u></b>  <b><u>III. Документы, подтверждающие квалификационные данные участника (согласно п.8 настоящей инструкции)</u></b></p>

		<p><b>Важно!</b> В случае не подтверждения статуса «сбытовая организация (официальный торговый представитель)», статус такого участника определяется как «посредник».</p> <p>Предложение должно быть подписано руководителем предприятия либо лицом, уполномоченным руководителем предприятия на право подписания предложения, с предоставлением соответствующего документа (доверенности).</p>
19	Порядок, место и окончательный срок подачи предложений	<p>Предложение должно быть подано <b>до 16:00 часов (белорусское время) «25 » сентября 2023</b>, с пометкой «На процедуру оформления конкурентного листа по закупке автомобиля ГАЗель Next» в коммерческую службу <u>одним из следующих способов:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>в конверте почтой (либо нарочным)</b> по адресу 211441, Республика Беларусь, Витебская обл., г. Новополоцк, Унитарное предприятие «Нафтан-Сервис»;</li> <li>- <b>по e-mail:</b> <a href="mailto:info@naftan-servis.by">info@naftan-servis.by</a> (только в форматах pdf; jpg. tif; mdi).</li> </ul> <p><b>Внимание! Предложение не принимается к рассмотрению</b> в случае, если оно поступило после истечения окончательного срока подачи предложений.</p>
20	Порядок разъяснения инструкции.	<p>Заказчик ответит на все вопросы по инструкции, поступившие по факсу +375 214 59-45-98, 59-88-19 или адрес электронной почты: <a href="mailto:info@naftan-servis.by">info@naftan-servis.by</a> от участников не позднее 3 календарных дней до истечения окончательного срока предоставления предложений.</p>
21	Фамилия, имя, отчество контактного лица (телефон)	<p>Начальник сектора по коммерческим вопросам – Трошкина Юлия Валерьевна + 375 214 59 88 19</p>
22	Представление (непредставление) обеспечения	<p>Плата за документы по процедуре оформления конкурентного листа с участников не взимается</p>
23	Другие сведения и требования, установленные заказчиком	<p><b>Все требования настоящей инструкции являются обязательными для всех участников закупки. Предоставление предложений с отклонениями от установленных для данной закупки требований может быть расценено как несоответствие предложения требованиям настоящей Инструкции (см. п.10 Инструкции).</b></p>

Начальник сектора по коммерческим вопросам

Ю.В.Трошкина